



Vertriebs- und Kommunikationsprofi mit einem Auge für Details und einem Ohr für Kunden – Metropolregion Nürnberg

In einer Welt, die von ständigen Veränderungen geprägt ist, bleibt er einer, auf den man sich immer verlassen kann: Mit über 40 Jahren Berufserfahrung im Bereich Bürokommunikation, Vertrieb und Kundenbetreuung ist er ein echtes Multitalent, das sich mühelos an neue Herausforderungen anpasst und gleichzeitig bewährte Stärken einbringt. Für ihn ist sein Job mehr als nur Arbeit – es ist eine Aufgabe, die er mit Hingabe und Zuverlässigkeit erfüllt. Schon immer hat er es verstanden, auch in stressigen Situationen Ruhe zu bewahren, klare Prioritäten zu setzen und Kundenwünsche mit Weitsicht und Effizienz zu bearbeiten.

Seine Karriere begann er mit einer Ausbildung zum Kaufmann für Bürokommunikation, was ihm die Basis für seine vielfältigen Einsätze in den unterschiedlichsten Bereichen gab. Ob im Vertrieb, in der Auftragsabwicklung oder als Niederlassungsverantwortlicher – er hat sich in all diesen Feldern bewährt und dabei immer wieder gezeigt, dass er es versteht, im Zentrum des Geschehens zu stehen und den Überblick zu behalten. Besonders bemerkenswert ist seine langjährige Tätigkeit im Weltlager für Fair-Trade-Produkte, bei der er bewiesen hat, wie sehr ihm sinnstiftende Arbeit am Herzen liegt. Auch hier ist er mit vollem Einsatz dabei, denn er möchte in seiner Tätigkeit mehr sehen als nur Zahlen und Prozesse – für ihn zählt das Große und Ganze, das Miteinander.

Für seinen nächsten Karriereschritt wünscht er sich ein Umfeld, das von kollegialem Zusammenhalt und guter Kommunikation geprägt ist. Die Zusammenarbeit im Team steht für ihn im Mittelpunkt, denn nur gemeinsam lassen sich Ziele effizient erreichen. Dabei ist er flexibel und offen für verschiedene Tätigkeitsfelder, ob im Vertrieb, in der Kundenbetreuung oder in der Auftragsabwicklung.

Mit seiner schnellen Auffassungsgabe und seiner Fähigkeit, auch in hektischen Momenten den Überblick zu bewahren, ist er der ideale Kandidat für Unternehmen, die Wert auf Zuverlässigkeit und Engagement legen. Kundenorientierung ist für ihn nicht nur ein Schlagwort, sondern wird durch seine Empathie und Kommunikationsstärke tagtäglich gelebt. Wer ihn in sein Team aufnimmt, gewinnt einen Kollegen, der nicht nur das Geschäft voranbringt, sondern auch die zwischenmenschliche Zusammenarbeit stärkt.

Er ist ein Macher, der sich nicht scheut, Verantwortung zu übernehmen, dabei aber immer den Sinn seiner Tätigkeit im Blick behält. Für ihn steht fest: Arbeit sollte nicht nur effektiv sein, sondern auch einen positiven Beitrag leisten – sowohl für das Unternehmen als auch für die Menschen, mit denen er zusammenarbeitet.

Die Formulierung in der männlichen Form dient der besseren Lesbarkeit und trifft keine Aussage über das Geschlecht der Person.